



Revista eCOVATIO

“Salvar el medio ambiente es tarea de todos, ahorrar dinero y salvar su bolsillo es nuestra misión”.

Volumen 23 - 2013

Abril 2013

Editorial

Estimados Clientes y Amigos:

Después de un primer trimestre del año cargado de mucha planeación y expectativas, nos adentramos en el segundo trimestre en que concentraremos nuestros esfuerzos en explotar nuevos mercados, a la vez de consolidar la base actual de nuestra cartera de clientes. Una de las iniciativas que acompañan los esfuerzos por posicionar a SIEEER como la opción preferencial en el mercado salvadoreño de las energías alternativas, es la certificación ISO 9000 para nuestro proceso de Ventas, el cual incluirá todos los procedimientos desde la primera visita de prospección hasta la entrega del producto al cliente de manera satisfactoria. Un proceso como éste hará de SIEEER una empresa más fuerte y confiable ante el mercado y en general contribuirá a sentar las bases firmes para un crecimiento proyectado hacia el futuro, de manera ordenada y sistemática. Esperamos obtener esta certificación du-

rante el tercer trimestre del 2013. Otra iniciativa que ya está rindiendo sus frutos es la relativa al apoyo de una empresa externa que nos ha venido asistiendo en la coordinación efectiva de citas comerciales al nivel de toma de decisión, de manera que nuestros Vendedores se concentren en realizar visitas efectivas desde el principio sin tener que preocuparse por preseleccionar los prospectos, que muchas veces bajo el método tradicional de auto gestión no aportaban mucha seguridad de potencialidad de compra. Seguimos además trabajando con una base de datos de contactos que maneja nuestro personal, lo cual unido a lo anterior, ha permitido tener un mes récord de cotizaciones que son el preámbulo para la realización de ventas tangibles a partir de este nuevo trimestre. Finalmente, de manera complementaria, por primera vez estamos prospectando el mercado de Oriente del país, tan pu-

jante y demandante de energía eficiente. San Miguel, por nombrar la urbe más importante es una plaza donde el comercio tiene un alto protagonismo, y emparejado con ello van los servicios de educación, salud y diversión que son asimismo consumidores potenciales de nuestras soluciones de eficiencia energética, mismas que contribuirán a mejorar los resultados financieros de quienes las adopten. En futuras ediciones de la revista compartiremos impresiones directas de los clientes en las principales ciudades de esta zona del país. En general, observando el proceso en que nos encontramos, podemos decir sin temor a equivocarnos que soplan vientos de cambio que traen buenas nuevas para la familia SIEEER a partir de Abril y esperamos que éste sea de manera sostenida al aplicar las estrategias adecuadas.

Ing. Pedro Morales
Gerente General



Tel: 2229-9135

ventas@sieeer.com

http://www.sieeer.com



PROMUEVEN ILUMINACIÓN EFICIENTE EN CENTROAMÉRICA



Por considerarlo de una gran relevancia y de mucho interés para nuestros clientes y amigos, transcribimos a continuación el artículo titulado “Promueven Iluminación eficiente en Centroamérica” el cual fue publicado recientemente en el medio publicitario de “El Salvador Ahorra Energía”.

Los países que conforman el Proyecto Mesoamérica realizaron un taller para promover una Estrategia de Iluminación Eficiente en Centroamérica, con el objetivo de adoptar políticas y prácticas orientadas a reducir la utilización de lámparas incandescentes y avanzar en la transición hacia una iluminación eficiente (de bajo consumo energético) en América Central. La estrategia beneficiará a Guatemala, Belice, El Salvador, Honduras, Nicaragua, Costa Rica, Panamá y República Dominicana. El lanzamiento se celebró en San Salvador, en el marco de un taller regional al que asistieron los representantes de los Ministerios de Energía y Medio Ambiente de los países beneficiados, y de

México y Colombia.

La iniciativa es impulsada por Programa de las Naciones Unidas para el Medio Ambiente (PNUMA) en coordinación con el Fondo Mundial para el Medioambiente (GEF/FMAM) en el marco del proyecto Mesoamérica y en cumplimiento de los acuerdos de la Décimo Segunda Cumbre de Jefes de Estado y de Gobierno del mecanismo de Tuxtla.

Cada una de las naciones de la región trabaja en el tema de iluminación, con el objetivo de plantear programas y proyectos que den alternativas integrales en los diferentes sectores, como respuesta a las crisis que en algún momento los países han debido enfrentar.

El Consejo Nacional de Energía (CNE), recogió esas experiencias y es por esto que dentro de la Política Energética recoge el lineamiento estratégico que plantea la promoción de una cultura de Eficiencia Energética y Ahorro.

Precisamente en El Salvador, cerca del 10% del total de energía demandada en



los hogares, se consume en iluminación, que en muchos casos se obtiene por medio de focos incandescentes, siendo la forma más ineficiente que existe actualmente pero a su vez es la más utilizada y económicamente más accesible.

En SIEEER recibimos con mucho agrado esta iniciativa, ya que desde nuestra fundación, hemos trabajado de la mano junto a nuestro proveedor exclusivo SEMLIGHT y la industria, comercio y ciudadanía en general ofreciendo diferentes programas y ofertas para la adopción de la tecnología LED a precios cómodos y alcanzables para todos, con productos y servicios de la mas alta calidad y profesionalismo. No dude en consultarnos para mayor información.



Iluminación LED
Sistemas de Bioclimatización
Calefacción de agua solar
Paneles Solares

“Salvar el medio ambiente es tarea de todos, ahorrar dinero y salvar su bolsillo es nuestra misión”.

La Columna Técnica
Por Ingeniero Federico Iraheta

Optimizando la energía solar en la producción de Agua caliente para Aplicaciones Industriales y Comerciales (Parte II)



Estimados clientes y amigos, nuevamente en la columna técnica de este mes volveré a desarrollar el tema de los beneficios y ventajas de la utilización de la energía ilimitada del sol en la producción de agua caliente y en esta oportunidad ampliaré el artículo publicado en la Edición #18 del mes de Noviembre 2012, titulado: *“Calentamiento eficiente de agua utilizando sistemas SUMO de Chromagen”.*

Precisamente, esta analogía es muy apropiada para la comparación de los sistemas **SUMO** con los equipos similares ofrecidos por la competencia los cuales no ofrecen la calidad, rendimiento y respaldo de más de 50 años experiencia que SIEEER orgullosamente, trabajando de la mano con nuestro proveedor Chromagen pone al alcance de su bolsillo. A simple vista es fácil creer que todos los “calentadores solares de agua” son iguales, pero como decimos en nuestro lenguaje popular, *“no todo lo que brilla es oro”* y por esta razón he querido mencionar algunas de las características más importantes que le ayudaran a tener un mejor criterio en la selección de su proveedor y darse cuenta porque los sistemas de Chromagen, son los “SUMOS” de



idad de aplicaciones entre las cuales se encuentran:

- ♦ Viviendas donde se consuman más de 200 litros de agua caliente al día.
- ♦ Hoteles y Restaurantes
- ♦ Centros Comerciales
- ♦ Hospitales y clínicas de Salud
- ♦ Apartamentos residenciales.
- ♦ Lavanderías públicas y Lavaderos de carros
- ♦ Gimnasios deportivos

Sabia usted que los sistemas SUMO pueden calentar a 85 grados, 1,000 litros de agua por hora a un costo máximo de \$ 4.00.

Sin embargo, en el proceso de selección y diseño de estos sistemas, es necesario una nota de cautela para que cuente con la asesoría técnica adecuada a fin de que no le hagan pensar equivocadamente que la “energía solar” es la solución para todos sus necesidades de agua caliente. Si usted esta considerando optar por una solución solar para el calentamiento de agua, consúltenos y estaremos gustosos de hacerle ver y explicarle claramente algunos de los requisitos de gran importancia para considerar en la selección de un sistema adecuado:

1. Área de techo o espacio exterior disponible para la colocación de colectores.
2. Disponibilidad de agua y requerimientos de tuberías.
3. Temperatura máxima requerida para el agua caliente.
4. Necesita generar vapor?
5. Condiciones climáticas, sobre todo las horas de sol disponibles al día y cantidad de sombra en área de colectores.
6. Estructura del techo y capacidad para soportar el peso de colectores (considerando el efecto del viento y la lluvia).
7. Posibilidad de instalar colectores direccionados hacia el Norte para mayor aprovechamiento del sol.

8. Requerimientos de marcos con ángulos de inclinación para orientar colectores en la posición óptima.

En aplicaciones típicas como las mencionadas anteriormente, los requerimientos de agua caliente así como las temperaturas y tiempos de operación determinaran el tipo y configuración del sistema, en el cual será importante establecer el balance de la contribución solar a fin de colocar el monto de la inversión en un punto aceptable que no comprometa el rendimiento. Esta es una de las ventajas más grandes de un sistema Modular, el cual le permite en un primer momento iniciar la operación con una inversión moderada, la cual puede posteriormente incrementarse a medida que los ahorros obtenidos puedan re-invertirse en la expansión del sistema. La tabla a continuación, que presenta un análisis básico para un restaurante mediano, le demuestra algunos de los criterios que en nuestro departamento técnico consideramos como punto de inicio para la recomendación de una solución:

Tipo de Edificio	Demanda de Agua Caliente
Restaurantes	5.5 litros/comida en un periodo de 2 horas @ 75°C
-Cocinas de Hotel y Restaurantes	

Especificación	
Modelo	SUMO1
Lts/min (Incremento de 25°C)	26
Mín. presión de entrada del agua	210 Kpa
Max. presión de entrada del agua	1200 Kpa
Máximo consumo de GASLPG	202 (MJ/h)
Rango de Temperatura	50-80
Presión de salida a Flujo Max (KPa)	200
Suministro de Agua	706 lts/hora
Rapidez de Calentamiento	24 mins
Colectar Solar	
Modelo	SP120
Tanque de Captación	300 lts

Una vez quiero aprovechar cerrar la columna técnica para poner a su entera disposición todos nuestros recursos técnicos y de ventas con nuestra promesa de un servicio de la mas alta calidad.

No deje sus proyectos en manos de aficionados, en SIEEER son nuestro profesionalismo y experiencia los que hacen la diferencia!



Como lo mencionaba en esa oportunidad, los sistemas SUMO de *Chromagen* se convierten en una formula ganadora difícil de igualar, cuando se combinan con Colectores Solares de alta eficiencia que no únicamente le ayudan a alcanzar mayores ahorros en sus costos de operación comercial o industrial, si no que también reducen considerablemente la emisión de gases causantes del efecto “invernadero” (Greenhouse effect) que tanta propaganda esta teniendo en este tiempo debido a todos los trastornos climáticos que día a día observamos a nuestros alrededores. El nombre de **SUMO** no es una casualidad, ya que todos conocemos estos luchadores Japoneses grandes, fuertes y muy competitivos, que hacen ver muy débiles e insignificantes a sus competidores.

los sistemas para calentamiento de agua:

1. Suministran grandes volúmenes de agua caliente en poco tiempo (alrededor de 15 mins).
2. Almacenan más de 300 lts de agua en tanques Chromagen con alto grado de aislamiento con pérdidas de un máximo de 1°C por día.
3. Diseño modular que le permite incrementar la capacidad a medida que la demanda aumenta.
4. Cosméticamente atractivos, con variedad de modelos para uso interior o exterior.
5. Alta tecnología que permiten un rendimiento excepcional en operaciones ininterrumpidas.
6. Probado en fabrica siguiendo los requerimientos más estrictos de calidad.

Es así como es posible para la combinación ganadora SUMO + Colector Solar encontrar diversi-

